



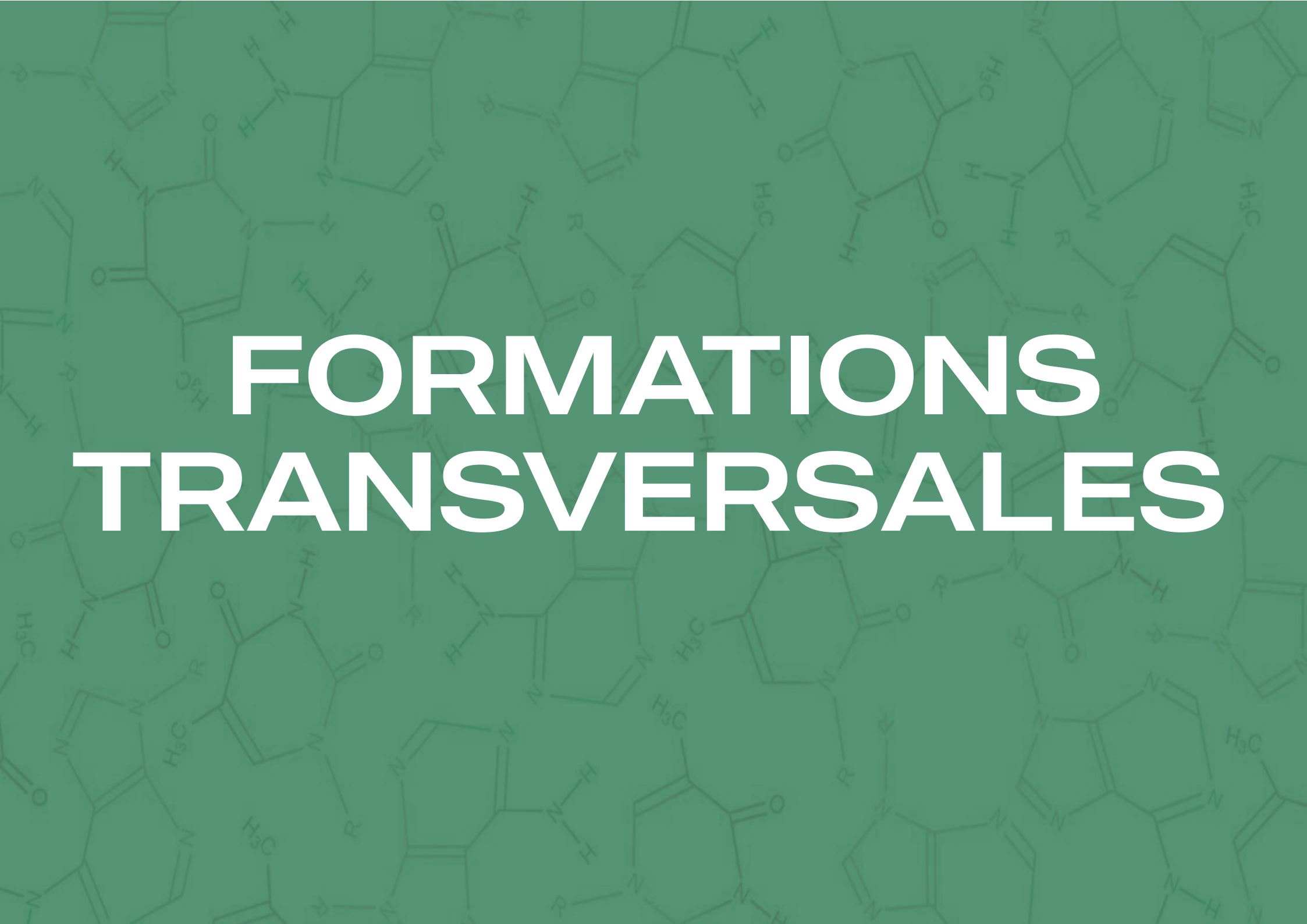
CATALOGUE DE FORMATION 2026 - 2027

Liste des formations accréditées par la Commission
Formation Professionnelle Continue de l'ONPCI

Comment constituer son parcours de formation

Le parcours de formation continue de 15 crédits sur une année se présentera comme suit:

- Formation obligatoire: minimum 3 crédits
- Conférences, séminaires, Congrès: minimum 3 crédits
- Formations techniques spécifiques au métier: minimum 6 crédits
- Formations transversales: minimum 3 crédits

The background of the slide is a dark green color with a repeating pattern of light green chemical structures. These structures are complex organic molecules, likely nucleosides or nucleotides, featuring a central ring (possibly a pyrimidine or imidazole) with various substituents including methyl groups (H3C), hydrogen atoms (H), and nitrogen atoms (N). The pattern is dense and covers the entire background.

FORMATIONS TRANSVERSALES

THÈMES DE FORMATION	CATÉGORIE	PUBLIC CIBLE
Assimiler les enjeux de la communication digitale	Communication	Tout public
Communication et écoute efficace pour une équipe performante		
Communication interpersonnelle et assertivité dans les milieu de santé		
Communication orale et écrite		
Communication orale et écrite & prise de parole en public		
Comprendre le concept d'identité visuelle et son importance pour une communication réussie		
Gérer efficacement ses émotions pour une cohésion optimale des équipes 2		
Gérer l'agressivité et les situations difficiles		

THÈMES DE FORMATION	CATÉGORIE	PUBLIC CIBLE
Gérer les conflits et les situations délicates en milieu pharmaceutique	Communication	Tout public
Gestion des conflits et communication interpersonnelle		
J'optimise ma posture en identifiant les styles de communication propre a chacun		
La communication de crise dans le secteur pharmaceutique en Afrique de l'ouest		
La communication interculturelle et internationale dans le secteur pharmaceutique		
La communication interpersonnelle dans l'industrie pharmaceutique		
Mieux communiquer au sein de mon équipe		
Prendre en main l'identité visuelle et les bonnes pratiques de community management		

THÈMES DE FORMATION	CATÉGORIE	PUBLIC CIBLE
Prise de parole en public	Communication	Tout public
Prise de parole en public et communication d'influence pour pharmaciens		
Prise de parole en public initiation		
Prise de parole en public perfectionnement		
Prise de parole en public, gagner en impact, aisance et clarté		
Séminaire mieux communiquer au sein de son équipe		

THÈMES DE FORMATION	CATÉGORIE	PUBLIC CIBLE
Compétences interprofessionnelles	Développement personnel	Tout public
Développement des compétences interprofessionnelles		
Gérer son Temps et ses Priorités en milieu Pharmaceutique		
Gestion du temps		
Gestion du temps et des priorités : gagner en efficacité et en sérénité		
Intelligence émotionnelle et leadership du soi chez le pharmacien		
Le Mindset de l'entrepreneur pharmaceutique : réussir sa transition de professionnel de santé à chef d'entreprise		
Les 10 fondamentaux de la réussite durable : clés pour une ville personnelle et professionnelle alignée		
Maîtrise de soi et discipline personnelle pour une carrière d'impact		

THÈMES DE FORMATION	CATÉGORIE	PUBLIC CIBLE
Marketing personnel et branding du pharmacien moderne	Développement personnel	Tout public
Posture professionnelle et excellence au travail en milieu pharmaceutique		
Fiscalité Applicable aux officines de pharmacie	Gestion financière comptabilité et fiscalité	Officinaux
Fiscalite et comptabilité		Pharmaciens privé
Fiscalité et comptabilité pour les pharmaciens		Officinaux
Gestion financière et rentabilité d'une officine 1		
Gestion financière et rentabilité d'une officine 2		Pharmaciens privé
Initiation à la fiscalité d'entreprise		Officinaux
Optimiser la gestion financière de mon officine		

THÈMES DE FORMATION	CATÉGORIE	PUBLIC CIBLE
Informatique de gestion	Informatique	Tout public
Sécurité informatique et gestion des accès		
Audit des systèmes de management selon les normes ISO 19011 :2018, ISO 9001 :2015, ISO/IEC 17025 : 2017 et ISO 15189 : 2022	Management des organisations	Responsables qualité
Lean Management - Application au domaine pharmaceutique		Tout public
Management des risques et opportunités selon les normes ISO 9001 :2015, ISO/IEC 17025 : 2017 et ISO 15189 : 2022		Responsables qualité

THÈMES DE FORMATION	CATÉGORIE	PUBLIC CIBLE
"Leadership Agile : De la Prise de Décision à l'Exécution Stratégique"	Management Gestion d'équipe & Leadership	Tout public
Délégation, responsabilisation et culture de la performance		"Officinaux/ Managers"
Déléguer efficacement pour mieux responsabiliser		Officinaux
Gestion d'équipe et performance en officine et à l'hôpital		"Officinaux/ Managers"
Je m'installe et deviens titulaire niv 1&2		Officinaux
Le management intergénérationnel		
Le mind mapping comme outil d'organisation		Tout public
Le pharmacien titulaire est un manager opérationnel de proximité - niveau 1		Officinaux
Le pharmacien titulaire est un manager opérationnel de proximité - niveau 2		

THÈMES DE FORMATION	CATÉGORIE	PUBLIC CIBLE
Le pharmacien titulaire est un manager operationnel de proximite - niveau 3	Management Gestion d'équipe & Leaderhip	Officinaux
Leadership et gestion du changement en pharmacie		Tout public
Leadership stratégique en milieu pharmaceutique		Officinaux
Management d'équipe et Leadership		"Officinaux/ Managers"
Management d'équipe et leadership		Tout public
Management des équipes pharmaceutiques : Fondamenteaux et Pratiques		
Management Gestion et Leadership		"Officinaux/ Managers"
Management opérationnel de proximité niv 1 niv 2		Officinaux
Management opérationnel de proximité niv 3 niv 4		

THÈMES DE FORMATION	CATÉGORIE	PUBLIC CIBLE
MasterClass : Gestion Opérationnelle et Digitale de l'Officine : Optimisation et Performance	Management Gestion d'équipe & Leadership	Officinaux
Pharma Management Améliorez votre productivité Augmentez votre rendement		"Officinaux/ Managers"
Anglais médical et pharmaceutique – niveau avancé	Rédaction et langues	Tout public
Anglais pharmaceutique général		
Anglais pour Conférences et Congrès Internationaux (secteur santé/pharmacie)		
La communication scientifique et la vulgarisation dans l'industrie pharmaceutique		Enseignant chercheur
La rédaction scientifique : guide pour l'industrie pharmaceutique ivoirienne		
Lecture et interprétation des ordonnances médicales en anglais		Tout public
Préparation au TOEIC / TOEFL pour professionnels de santé		

THÈMES DE FORMATION	CATÉGORIE	PUBLIC CIBLE
Rédaction de documents pharmaceutiques en anglais	Rédaction et langues	Enseignant chercheur
Rédaction scientifique		
"Maîtriser les Techniques Contractuelles et le Diagnostic Juridique : Un Guide Pratique pour Managers"	Ressources humaines	Privé
Augmenter la productivité de vos équipes en devenant AGILE		Tout public
Développement personnel et communication professionnelle		
Droit du travail : maîtriser l'essentiel pour sécuriser sa pratique		
Evaluation des performances du personnel officinal		Officinaux
Formation technique de vente et marketing		Tout public
Gérer efficacement la formation continue du personnel		

THÈMES DE FORMATION	CATÉGORIE	PUBLIC CIBLE
Gérer efficacement ses émotions pour une cohésion optimale des équipes 1	Ressources humaines	Tout public
Gestion des ressources humaines		
Gestion du temps et des plannings du personnel en officine		Officinaux
Intégrer et former les nouveaux entrants		
Je suis ou je deviens tuteur		
La conduite des entretiens annuels d'évaluation		
La gestion des ressources humaines en entreprise		
Maîtrise de la fonction Ressources Humaines (GRH)		Tout public
Management officinal et gestion des ressources humaines		Officinaux

THÈMES DE FORMATION	CATÉGORIE	PUBLIC CIBLE
Managers 3.0 : Cultiver le bonheur au travail	Ressources humaines	Tout public
Pilotage de la performance d'équipe : Le rôle stratégique du pharmacien		
Recruter efficacement grâce au Recrutement Basé sur les compétences (RBC)		
Rémunération et paie		
Réussir le recrutement de mon équipe		Officinaux
Développement commercial et veille concurrentielle	Vente marketing et merchandising	Officinaux
Développer l'expérience client en officine		
Fondamentaux du merchandising		
Optimiser mes ventes en parapharmacie		

THÈMES DE FORMATION	CATÉGORIE	PUBLIC CIBLE
Sensibiliser mon équipe à l'importance de la marge	Vente marketing et merchandising	Officinaux

The background of the slide is a dark green color with a repeating pattern of faint, light green chemical structures. These structures appear to be various forms of nucleotides or nucleosides, including purine and pyrimidine bases attached to sugar rings, with some showing methyl groups (H3C) and phosphate groups (R).

FORMATIONS METIERS

THÈMES DE FORMATION	CATÉGORIE	PUBLIC CIBLE
Bio-Ethique et Législation en Biologie Médicale Ethique et pratique : Considérations éthiques autour des essais cliniques et de la biobanque	Santé	Biologistes /Recherche
Biomarqueurs en santé métabolique Identification des biomarqueurs : Outils pour le suivi des maladies chroniques		Biologistes /Hospitaliers
Dyslipidémie		Officinaux /Hospitaliers /Cliniciens
Éducation Thérapeutique		Biologistes /Hospitaliers
Exploitation des Certificats d'étalonnages et optimisation des périodicités d'étalonnages		Biologistes
Génétique des maladies rares. Approches modernes pour le diagnostic des maladies héréditaires : De la génétique aux soins personnalisés		Officinaux /Hospitaliers /Cliniciens
Immunologie clinique . L'immunologie des maladies auto-immunes : Stratégies de diagnostic et traitement		Biologistes /Hospitaliers
Impact du pharmacien dans le traitement de la dépression et anxiété		Officinaux /Hospitaliers /Cliniciens
Maîtrise de suivi métrologique des instruments de pesage, de volumes et de température		Biologistes

THÈMES DE FORMATION	CATÉGORIE	PUBLIC CIBLE
Microbiologie médicale et santé intestinale Le microbiome humain : Implications pour la santé et les maladies métaboliques	Santé	Biologistes /Hospitaliers
Oncologie et biologie tumorale: Comprendre le microenvironnement tumoral : Biomarqueurs et ciblage thérapeutique		
Parasitologie et santé communautaire Nouveaux défis en parasitologie : Stratégies de diagnostic et de prévention des maladies tropicales		
Santé publique et Epidémiologie Rôle des biologistes dans la surveillance des maladies infectieuses		
Sensibilisation contre les toxicomanies		Tout public
Suivi du patient hypertendu en ambulatoire		Officinaux /Hospitaliers /Cliniciens
Trouble bipolaire : quand le pharmacien s'y intéresse		Officinaux /Hospitaliers /Cliniciens
ISO 15189:2022 -Exigences concernant la qualité et la compétence des laboratoires médicaux	Management des organisations	Biologistes
Maitriser le contrôle interne de la qualité au laboratoire de la biologie médicale		

THÈMES DE FORMATION	CATÉGORIE	PUBLIC CIBLE
Masterclass du marketing en officine	Vente marketing et merchandising	Biologistes /Hospitaliers
Amélioration de la gestion des stocks et approvisionnement	Pharmacie	Grossistes
Amélioration des conseils pour le traitement du paludisme (cas clinique)		Officinaux
Analyse SOAP (Subjectif-Objectif-Analyse-Plan d'action ou Note Clinique)		Biologistes /Hospitaliers
Analyse SOAP (Subjectif-Objectif-Analyse-Plan d'action) ou note clinique : Bonne pratique Officinale		
Certification en Management d'officine		Officinaux
Conseil en dermo-cosmétique et parapharmacie		
Conseil MVL : démarche structurée en pharmacie		Biologistes /Hospitaliers
Consultation MVL : Douleur (articulaire, musculaire)		

THÈMES DE FORMATION	CATÉGORIE	PUBLIC CIBLE
Contraception Orale	Pharmacie	Officinaux
Docteur, mon corps me démange : Conseil au patient 1		Biologistes
Docteur, mon corps me démange : Conseil au patient 2		Officinaux
Formation en bonnes pratiques de fabrication des médicaments		Réglementation/ Industriels
Formation en bonnes pratiques de pharmacie hospitalière		Réglementation/ Hospitaliers
Formation en bonnes pratiques de stockage et distributions des médicaments		Réglementation/ Grossistes privés et publics
Formation en bonnes pratiques officinales		Réglementation/ Officinaux
Formation en Homologation		Réglementation
Formation en Pharmacovigilance I		Officinaux/ Réglementation

THÈMES DE FORMATION	CATÉGORIE	PUBLIC CIBLE
Formation en Pharmacovigilance II	Pharmacie	Officinaux/ Réglementation
Insuffisance rénale et médicaments		Officinaux/ Hospitalier
La compétence officinale au service de la santé publique		Officinaux
La démarche qualité à l'officine		
La prise en charge du patient à l'officine		
Le Pharmacien Adjoint Niveau 1-2		
Le pharmacien peut faire la différence chez une patiente atteinte d'un cancer du sein		Officinaux/ Hospitalier
Les bonnes pratiques pharmaceutiques		
Les dermocorticoïdes vendus en officine : optimiser l'usage		Officinaux

THÈMES DE FORMATION	CATÉGORIE	PUBLIC CIBLE
Les opioïdes dans un contexte de douleur cancéreuse	Pharmacie	Officinaux/ Hospitalier
Les stratégies marketing et l'éthique pharmaceutique		Officinaux
Logistique & Supply chain pharmaceutique		Grossistes/ Officinaux/ Hospitalier/
Logistique pharmaceutique / Supply Chain		Grossistes
Management de la performance officinale :La gestion de stock		Officinaux
Management qualité dans un laboratoire de biologie médicale avec la norme ISO 15189 v 2022 et la grille SLIPTA d'évaluation OMS des laboratoires		
Masterclass pour la mise en place d'une pharmacie clinique		Officinaux/ Hospitalier
Médecine Vétérinaire et produits associés		Officinaux
Médicaments interdits chez les sportifs : le rôle du pharmacien dans la prévention du dopage non intentionnel		Officinaux/ Hospitalier

THÈMES DE FORMATION	CATÉGORIE	PUBLIC CIBLE
Organisation et gestion des opérations chez un grossiste-répartiteur : rôle du pharmacien responsable	Pharmacie	Grossistes
Perturbateurs endocriniens et menaces sur la santé du couple mère enfant : le rôle du pharmacien dans la prévention des risques		Officinaux/ Hospitalier
Phytothérapie et aromathérapie : Sécurité et efficacité du conseil officinal		Officinaux
Phytothérapie et aromathérapie officinales : Pharmacognosie et conseil pratique		
Préparations officinales à base de plantes : Tisanes et Huiles essentielles		
Prise en charge des helminthoses intestinales à l'officine de pharmacie		
Prise en charge des protozooses intestinales à l'officne de pharmacie		
Programme de mise à niveau et renforcement de capacités des pharmaciens		
Quand le dentiste et le pharmacien s'unissent dans la prise en charge des problèmes bucco-dentaires.		

THÈMES DE FORMATION	CATÉGORIE	PUBLIC CIBLE
Réglementation et merchandising des produits de phytothérapie en officine	Pharmacie	Officinaux/ Réglementation
Renforcement des capacités des pharmaciens sur les substances psychoactive émergentes, les opioïdes synthétiques et les mécanisme de contrôle		
Responsabilités engagées dans l'exercice de la profession pharmaceutique		Tout public
Suivi des patients sous AOD (Anticoagulants Oraux Directs)		Hospitaliers/ Cliniciens/ Officinaux
Traçabilité en pharmacie		Officinaux

